

*Pour vos appels d'offre*

**CABINETS DE  
CONSEIL EN SCM  
8<sup>e</sup> ÉDITION**

**MARRIS  
CONSULTING**

<b>1. NOM DU CABINET</b>	MARRIS Consulting
<b>2. Date de création</b>	2005
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Philip Marris
<b>4. Nombre total de salariés en 2012</b>	10
<b>5. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2012 (dont achat, production, logistique...)</b>	10
<b>6. Localisation du siège</b> <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Paris
<b>7. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	Non
<b>8. CA 2012 total en millions d'euro</b> <b>CA 2012 en SCM en M€</b>	- -
<b>9. CA 2013 en millions d'euro (prévisionnel)</b> <b>CA 2013 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	- -
<b>10. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b> <b>Si oui, combien d'ici juin 2014 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	O 2
<b>11. Niveau de formation des recrutements :</b> - Ecoles d'ingénieurs (O/N) o Classe A o Classe B o Autre - Ecoles de commerce (O/N) - Universités (O/N) - Niveau Bac +2/+3 (O/N) - Autre (Précisez) (O/N)	O O
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b> <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	22 APICS + TOCICO (Theory Of Constraints International Certification Organization) + Formations internes

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	
Autre (précisez)	<b>DDMRP (Demand Driven MRP), R&amp;D / Industrialisation, Développement produit / Innovation, Management Par les Contraintes, Théorie des Contraintes, Conduite du changement, Gestion de projet, Efficacité commerciale</b>

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

Lean Manufacturing / Supply Chain

**15. Principaux secteurs d'intervention**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	Spatiale, Traitement des déchets, M.R.O. (Maintenance Renewal & Overhaul), Ferroviaire

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

Santé / Pharmacie, Luxe, Métallurgie,

**17. Principales références clients (10 maxi)**

-

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
O  
O  
N

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><b><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></b></p>	<p>O</p>
<p><b>20. Capacité du cabinet à accompagner en propre le client dans le déploiement de solutions informatiques aux niveaux :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- stratégique (O/N)</li> <li>- tactique (O/N)</li> <li>- opérationnel (O/N)</li> </ul>	<p>Non</p>
<p><b>21. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Oui</p> <p>En propre</p>
<p><b>22. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	
<p><b>23. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b> <b>(précisez si total ou partiel)</b></p>	<p>Oui Partiel</p>
<p><b>24. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<p>Approche conjointe Métier et Change Management, Capacité à obtenir des résultats durables, Combinaison Lean et Theory Of Constraints ou TLS (TOC + Lean + Six Sigma) Réseau international</p>
<p><b>25. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Theory des Contraintes + Lean + Six Sigma, conférence à Frankfort, congrès annuel de la TOC, juin 2013.</li> <li>• How to quickly become a much better manufacturer than your competitors, Supply Chain Conférence à Vilnius, mai 2013.</li> <li>• Comment la TOC a transformé e2v Semiconducteurs, conférence à Paris, avril 2013.</li> <li>• Demand Driven MRP, conférence avec Carol Ptak, à Paris Mars 2013</li> <li>• Le TLS, Une approche unifiée des démarches de progrès, ProGection, Annecy, février 2013.</li> <li>• E-Briefing TLS Usine Nouvelle avril 2012</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Usine Nouvelle Avril 2012 « Trois méthodes d'amélioration valent mieux qu'une » et e-briefing « TOC + Lean + Six Sigma ».</li> <li>• Quality World March 2012 – Epiphanized book review</li> <li>• Usine Nouvelle Février 2012 – Nouveau livre TLS « Refaire son usine autour d'un verre »</li> </ul>
<b>26. Faits marquants en 2013</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Renforcement de l'activité Gestion de Projets par la Chaîne Critique</li> <li>• Développement de l'activité « Efficacité Commerciale »</li> </ul>
<b>27. Perspectives d'évolution 2013/2014</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, etc.)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Développement de notre activité « Industrialisation/Time To Market »</li> <li>• Offre de Service DDMRP « Demand Driven MRP »</li> <li>• Offre de Service « Lean Supply Chain »</li> <li>• Renforcement de l'activité « Lean + Théorie des Contraintes » en performance industrielle</li> <li>• Renforcement de l'activité « Gestion de projet &amp; Gestion de Portefeuille de Projets avec l'approche Chaîne Critique »</li> </ul>
<b>28. Envisagez-vous d'ouvrir une filiale à l'étranger à horizon 2013/2014 ?</b>  <b>Si oui, dans quels pays ?</b>	Non
<b>29. Résumez votre savoir faire/ valeur ajoutée/ spécificité de cabinet de conseil en SCM en une phrase</b>	Notre devise : « Des Usines, des Hommes et des Résultats »