

*Pour vos appels d'offres*

**CABINETS DE  
CONSEIL EN SCM  
10<sup>e</sup> ÉDITION**

**MARRIS  
CONSULTING**

<b>1. NOM DU CABINET</b>	MARRIS Consulting
<b>2. Date de création</b>	2005
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Philip Marris
<b>4. Nombre total de salariés en 2014</b>	12
<b>5. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2014 (dont achat, production, logistique...)</b>	12
<b>6. Localisation du siège</b> <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Paris
<b>7. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	Non
<b>8. CA 2014 total en millions d'euro</b> <b>CA 2014 en SCM en M€</b>	- -
<b>9. CA 2015 en millions d'euro (prévisionnel)</b> <b>CA 2015 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	- -
<b>10. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b> <b>Si oui, combien d'ici juin 2016 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	O 1
<b>11. Niveau de formation des recrutements :</b> - Ecoles d'ingénieurs (O/N) o Classe A o Classe B o Autre - Ecoles de commerce (O/N) - Universités (O/N) - Niveau Bac +2/+3 (O/N) - Autre (Précisez) (O/N)	O N O O O N O Divers parcours/cursus sont envisageables
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b> <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	20  APICS + TOCICO (Theory Of Constraints International Certification Organization) + DDMRP + Formations internes

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	
Traçabilité	
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	
Transformation digitale	
Autre (précisez)	<b>Théorie des Contraintes, Chaîne Critique, DDMRP (Demand Driven MRP), R&amp;D / Industrialisation, Développement produit / Innovation, Management Par les Contraintes, Conduite du changement, Gestion de projet (Chaîne Critique), Efficacité commerciale, Lean Engineering, LTP (Logical Thinking Processes)</b>

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

TLS (Théorie des contraintes + Lean Manufacturing + Six Sigma) / Supply Chain

**15. Principaux secteurs d'intervention**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	Spatiale, Traitement des déchets, M.R.O. (Maintenance Renewal & Overhaul), Ferroviaire

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

Aéronautique / Défense, Santé / Pharmaceutique, Luxe

**17. Principales références clients (10 maxi)**

ArcelorMittal, Autoliv, Essilor, Novartis, GlaxoSmithKline, Procter & Gamble, SNCF, SKF, Safran /Sagem, Thales, Valeo, Nexter.

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O  
O  
O  
O  
O  
O  
N

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b>  <b>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</b></p>	O
<p><b>20. Capacité du cabinet à accompagner en propre le client dans le déploiement de solutions informatiques aux niveaux :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>stratégique (O/N)</b></li> <li>- <b>tactique (O/N)</b></li> <li>- <b>opérationnel (O/N)</b></li> </ul>	N
<p><b>21. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b>  <b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	O  En propre
<p><b>22. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Junior</b></li> <li>- <b>Confirmé</b></li> <li>- <b>Expert / associé</b></li> </ul>	
<p><b>23. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b>  <b>(précisez si total ou partiel)</b></p>	O Partiel
<p><b>24. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• LTP, Conférence par Bill Dettmer, Paris, Juin 2015</li> <li>• Conférence « L'industrie du futur » avec Alexandre Saubot, Rennes, Juin 2015</li> <li>• La Théorie des Contraintes comme vecteur de progrès dans l'Aéronautique, article dans Agilea Newsletter, Mai 2015</li> <li>• « Rolling Rocks Downhill - Accelerate AGILE with Goldratt's TOC, Conférence par Clarke Ching, Paris, Avril 2015</li> <li>• La TOC pour booster votre démarche Lean, conférence CCI Loiret, Orléans, Février 2015</li> </ul>
<p><b>25. Faits marquants en 2015</b></p>	Forte croissance et forte demande
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2015/2016</b>  (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	Accentuation de l'accompagnement des clients à l'étranger, enrichissement de l'offre de formations Offre de Services DDMRP Offre de Services LTP
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	Approche conjointe Métier et Change Management, Capacité à obtenir des résultats rapides et durables, Combinaison Lean et Theory Of Constraints ou TLS (TOC + Lean + Six Sigma) Réseau international