

QUESTIONNAIRE CABINETS DE CONSEIL 2022

1. NOM DU CABINET	MARRIS Consulting
2. Date de création	2005
3. Nom du principal dirigeant	Philip Marris
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Philip Marris
5. Nombre total de salariés en 2021	12
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2021 (dont achat, production, logistique...)	11
7. Localisation du siège	Paris
Localisation(s) du cabinet en France	Paris
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Aucun
9. CA 2020 total en millions d'euros	
CA 2020 en SCM en M€	
10. CA 2021 total en millions d'euros (prévisionnel)	
CA 2021 en SCM en M€ (prévisionnel)	
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	O
Si oui, combien d'ici l'été 2022 ?	1
Quel profil ?	
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	20
Précisez les types de formation (APICS, Black & Green Belt, etc.)	APICS + TOCICO + DDMRP + Formations internes + Logiciels

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt / Intralogistique	
Automatisation des processus (RPA...)	
Distribution	
Traçabilité / blockchain	
Transport	
Reverse Logistics / gestion des retours	
Green Supply Chain / décarbonation	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	x
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
Douane	
Opérations portuaires	
Omnicanalité	
Relocalisation	
Transformation digitale	
Autre (précisez)	DDMRP, R&D, Industrialisation, Management par les contraintes, théorie des contraintes, Gestion du changement, gestion de projet, lean engineering

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

Lean manufacturing / Supply Chain

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	X
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	X
Industrie manufacturière	X
Luxe	X
Media & Loisirs	
PGC	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile / Fashion	
Transport	X
Vins & spiritueux	
Autre (précisez)	Spatiale, traitement des déchets, MRO

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

Transport, MRO, Santé/Pharmacie, Luxe

17. Principales références clients (10 maxi)

Veolia, Air France, Mcdonald's, ArcelorMittal, autoliv, Safran, SNCF, Procter & Gamble, SKF, thales ...

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Veille technologique (O/N)
- Autre (Précisez)

o
o
o
o
o
o
n
n

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, jumeaux numériques, OMS, EPM, solutions de blockchain, plateformes collaboratives, autres) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>o</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer des outils informatiques (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p> <p>Avez-vous tissé des partenariats avec des éditeurs et êtes-vous en mesure de participer au développement informatique d'une solution pour le compte de vos clients ? (O/N) <u>précisez</u></p>	<p>o</p> <p>En propre</p>
<p>21. Vos partenaires technologiques ou institutionnels (start-ups, éditeurs, laboratoires, associations...)</p>	
<p>22. Pouvez-vous préciser votre mode de rémunération (taux moyen journalier pratiqué pour junior, confirmé et expert / associé, possibilité ou non de l'indexer sur les résultats de la mission ...)</p>	
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	
<p>24. Faits marquants en 2020-2021</p>	<p>Développement de formation et consulting en ligne (100% en 2020)</p>
<p>25. Depuis la crise du Covid, êtes-vous sollicités sur des problématiques particulières ?</p> <p>Quelles nouvelles expertises ou offres avez-vous développées en ce sens ?</p>	<p>Augmentation rapide de la demande</p> <p>Formation et Consulting en line</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2022 (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Contrat partagé présentiel et à distance en cours de développement</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<p>Approche conjoint métier et change management Capacité à obtenir des résultats rapides et durables Combinaison Lean et théorie des contraintes Réseau international</p>

*Merci de renvoyer ce questionnaire à julia.fustier@scmag.fr
pour **JEUDI 09 DECEMBRE 2021***